

Teamleiter (m/w/d) Vertrieb

Standort: **50676, (Innenstadt), Köln, Altstadt-Süd, Nordrhein-Westfalen**
Zeitmodell: **Vollzeit**
Arbeitsbeginn: **Nach Rücksprache**
Wochenstunden: **40.00**
Vergütung: **auf Verhandlungsbasis**



Einstieg plus Aufstieg!

Eigenständiges Arbeiten ist für Dich nicht nur ein leeres Versprechen? Du suchst einen Arbeitgeber, der Dir endlich die Zügel selbst in die Hand gibt? Dann ist dies Deine Chance, ab sofort ein Teil unseres Teams zu werden: plus ist ein wachsender und zukunftsweisender Personaldienstleister mit einem weitreichenden Netzwerk an Standorten und Tochtergesellschaften in Deutschland.

Für die Leitung und Unterstützung unseres Vertriebsteams im Gebiet West suchen wir genau Dich als:

Teamleiter (m/w/d) Vertrieb

In dieser Rolle wirst Du im strategischen Vertrieb arbeiten und eng mit unseren regionalen Niederlassungen kooperieren. Dein besonderer Fokus liegt auf dem Ausbau unseres Netzwerks und der Erschließung neuer Marktpotenziale.

Deine plus(s) Punkte:

- Eine **Unternehmensgruppe**, bei der der **Mensch im Mittelpunkt** steht und bleibt
- Ein Arbeitgeber, bei dem man **seine eigenen Ideen umsetzen und aufblühen** kann und als Team gemeinsam durch dick und dünn geht
- Stillstand ist Rückschritt: So sehen wir das auch – darum ist nicht nur unsere Einarbeitung top, sondern auch die **kontinuierliche Weiterbildung** durch Schulungen und Seminare
- **Nur glückliche Mitarbeiter sind gute Mitarbeiter**: Gemeinsam mit Deiner Führungskraft schnürst Du ein Paket, das Deine Wünsche erfüllt (z.B. Homeoffice-Möglichkeiten, Firmenwagen oder Leasingfahrrad auch zur privaten Nutzung)
- Einen **unbefristeten Arbeitsvertrag**, ein **attraktives Gehaltspaket**, **Mitarbeiter Rabatte** und vieles mehr

Deine Leidenschaft:

- Vertrieb leben und vorleben – Du packst selbst operativ mit an und lebst gemeinsam mit Deinem Team einen professionellen Vertriebsprozess
- „Gesicht von plus“ – In Deiner Region überzeugst Du mit Deiner Persönlichkeit und erweiterst ständig Dein Netzwerk zu Interessenten und Kunden
- Strategie und langfristige Geschäftsbeziehungen – Das ist Deine Vision und hierfür legst Du mit dem richtigen Blick auf den Markt, Dein Gebiet und Dein Team den richtigen Fokus
- Teamleitung mit Herz und Verstand – Wertschätzende Führung und Betreuung Deines Teams ist für Dich genauso essentiell wie für uns

Deine Qualifikation:

- Du bist ein Vertriebs-Experte – Immerhin ist das seit mindestens 5 Jahren Deine Passion (optimalerweise bereits in der Personaldienstleistung)



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 040 23 63 0 263](tel:+4904023630263)
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:+4904023630263)
E-Mail: karriere@pluss.de

[Jetzt bewerben](#)

Teamleiter (m/w/d) Vertrieb

Standort: 50676, (Innenstadt), Köln, Altstadt-Süd, Nordrhein-Westfalen
Zeitmodell: Vollzeit
Arbeitsbeginn: Nach Rücksprache
Wochenstunden: 40.00
Vergütung: auf Verhandlungsbasis



- Deine Expertise nutzt Du, um Teams zu führen und weiterzuentwickeln – Auch das konntest Du in Deiner bisherigen beruflichen Karriere schon unter Beweis stellen
- Deine Ausstrahlung macht Dich aus: positiv, professionell, eloquent und charmant gewinnst Du Menschen für Dich
- Im Handumdrehen kannst Du Dich auf unterschiedliche Situationen und Anforderungen einstellen und begeisterst Deine Mitarbeiter, Dir zu folgen
- Du denkst strategisch und kannst komplexe Sachverhalte analysieren sowie daraus relevante Kennzahlen ableiten
- Das sind keine Fremdwörter für Dich, sondern Deine Lebenseinstellung: Dienstleistungsgedanke, Kommunikationsstärke, Führungskompetenz, Hands-on-Mentalität

Seit 40 Jahren bietet die pluss-Gruppe individuelle Beratung und innovative Lösungen für Arbeitgeber und Arbeitnehmer. In spezialisierten Fachabteilungen engagieren sich kompetente Ansprechpartner für ein zeitgemäßes Personalmanagement. Wir sind überzeugt, dass die Arbeitswelt erfüllend sein kann, und schaffen daher echte Partnerschaften zwischen Menschen und Unternehmen. Wir wollen mit Personalmanagement auf der Höhe der Zeit begeistern: nachhaltig, flexibel und sicher.

Du unterschreibst in Gedanken schon Deinen Arbeitsvertrag?

Großartig, dann bewirb Dich direkt bei uns!

Mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen unter dem **Stichwort „JOB-ID: 10529“** und unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellung** und der **Verfügbarkeit**. Gerne kannst Du uns auch Deine Bewerbungsunterlagen **per E-Mail** an karriere@pluss.de zusenden.

Wir freuen uns auf Dich!

Wir stehen für Vielfalt sowie Offenheit, Respekt und Wertschätzung im täglichen Miteinander. Wenn Du unsere Werte und Normen teilst, bist Du bei uns richtig. Jeder ist einzigartig, deshalb darfst Du bei uns sein, wer Du bist!

Dein pluss-Team

Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur die männliche Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.



[Zur Stellenbörse](#)
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 040 23 63 0 263](tel:+4904023630263)
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:01744545500)
E-Mail: karriere@pluss.de

[Jetzt bewerben](#)