

## Regionaler Vertriebler (m/w/d)

Standort: **68161, Mannheim (Innenstadt/Jungbusch), Innenstadt, Baden-Württemberg**  
Zeitmodell: **Vollzeit**  
Arbeitsbeginn: **Nach Rücksprache**  
Wochenstunden: **40.00**  
Vergütung: **auf Verhandlungsbasis**



Die House of HR Familie wächst zusammen. Innerhalb unseres Powerhouses House of Healthcare GmbH verknüpfen sich die pluss Unternehmensgruppe, avanti GmbH und DOCSTR GmbH immer enger, um mehr Möglichkeiten und Chancen für jeden Einzelnen zu schaffen. Daher prüfen wir alle eingehenden Bewerbungen auf Vakanzen im gesamten Powerhouse.

### Einstieg pluss Aufstieg!

Eigenständiges Arbeiten ist für Dich nicht nur dahin gesagt? Du suchst einen Arbeitgeber, der Dich endlich die Zügel selbst in die Hand nehmen lässt? Dann ist dies Deine Chance, ab sofort ein Teil unseres Teams zu werden: pluss ist ein wachsender und zukunftsweisender Personaldienstleister mit einem weitreichenden Netzwerk an Standorten und Tochtergesellschaften in Deutschland.

Für unser Teams im Gebiet Rhein-Main Neckar **im Gesundheits- und Sozialwesen** suchen wir genau Dich als:

### Regionalen Vertriebler (m/w/d)

#### Deine plus(s) Punkte:

- Eine **Unternehmensgruppe**, bei der der **Mensch im Mittelpunkt** steht und bleibt.
- Ein Team, in dem man **seine eigenen Ideen umsetzen und aufblühen** kann und gemeinsam durch dick und dünn geht.
- Stillstand ist Rückschritt: So sehen wir das auch – darum ist nicht nur unsere Einarbeitung top, sondern auch die **kontinuierliche Weiterbildung** durch Schulungen und Seminare.
- Nur **glückliche Mitarbeiter sind gute Mitarbeiter**, dafür schnürst du gemeinsam mit deiner Führungskraft ein Paket, dass deine Wünsche erfüllt (z.B. Homeoffice Tage nach der Einarbeitung, Firmenwagen oder Leasingfahrrad auch zur privaten Nutzung).
- Einen **unbefristeten Arbeitsvertrag**, ein **attraktives Gehaltspaket**, **Mitarbeiterrabatte** und vieles mehr.

#### Deine Mission:

- Dich vergisst man nicht so schnell und das natürlich positiv, denn Du schaffst es Menschen für Dich zu begeistern.
- Als „Gesicht von pluss“ in Deiner Region überzeugst Du mit Deiner Persönlichkeit und erweiterst ständig Dein Netzwerk zu Interessenten.
- Du willst keine kurze Affäre – Dein Ziel ist die Grundsteinlegung für eine langfristige und vertrauensvolle Kundenbeziehung.
- Dich kann nichts halten – innerhalb Deines Gebietes bist Du mit Deinem Firmenwagen unterwegs und überzeugst die Interessenten von uns, unserer Dienstleistung und natürlich von Dir und Deinen Kollegen.

#### Dein Profil:



[Zur Stellenbörse](#)  
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 040 / 23 63 01 56](tel:+4904023630156)  
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:+4904023630156)  
E-Mail: [karriere@pluss.de](mailto:karriere@pluss.de)

[Jetzt bewerben](#)

# Regionaler Vertriebler (m/w/d)

Standort: **68161, Mannheim (Innenstadt/Jungbusch), Innenstadt, Baden-Württemberg**  
Zeitmodell: **Vollzeit**  
Arbeitsbeginn: **Nach Rücksprache**  
Wochenstunden: **40.00**  
Vergütung: **auf Verhandlungsbasis**



- Das vertriebliche und/oder kaufmännische Grundverständnis hast Du durch Deine Ausbildung bzw. eine vergleichbare Qualifikation bereits intus.
- Durch Deine Adern fließt Vertrieblerblut und das hast Du in Deiner jahrelangen Personaldienstleistungserfahrung mehr als einmal bewiesen.
- Ein großes Gebiet ist genau das, was Du willst und für Deine Kunde bist Du gern auf der Straße unterwegs.
- Das sind keine Fremdwörter für Dich, sondern Deine Lebenseinstellung: Dienstleistungsgedanke, Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit, Hands-on-Mentalität.
- Deine Ausstrahlung macht Dich aus: positiv, professionell, eloquent und charmant gewinnst Du Menschen für Dich.

Seit 40 Jahren bietet die pluss-Gruppe individuelle Beratung und innovative Lösungen für Arbeitgeber und Arbeitnehmer. In spezialisierten Fachabteilungen engagieren sich kompetente Ansprechpartner für ein zeitgemäßes Personalmanagement. Wir sind überzeugt, dass die Arbeitswelt erfüllend sein kann, und schaffen daher echte Partnerschaften zwischen Menschen und Unternehmen. Wir wollen mit Personalmanagement auf der Höhe der Zeit begeistern: nachhaltig, flexibel und sicher.

## Du unterschreibst in Gedanken schon Deinen Arbeitsvertrag?

### Großartig, dann bewirb dich direkt bei uns!

Mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen unter dem **Stichwort „JOB-ID: 10566“** und unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellung** und der **Verfügbarkeit**. Gerne kannst Du uns auch Deine Bewerbungsunterlagen **per E-Mail** an [karriere@pluss.de](mailto:karriere@pluss.de) zusenden.

### Wir freuen uns auf Dich!

Wir stehen für Vielfalt sowie Offenheit, Respekt und Wertschätzung im täglichen Miteinander. Wenn Du unsere Werte und Normen teilst, bist Du bei uns richtig. Jeder ist einzigartig, deshalb darfst Du bei uns sein, wer Du bist!

Dein pluss-Team

*Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur die männliche Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.*



[Zur Stellenbörse](#)  
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [\(+49\) 040 / 23 63 01 56](tel:+4904023630156)  
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:01744545500)  
E-Mail: [karriere@pluss.de](mailto:karriere@pluss.de)

[Jetzt bewerben](#)