

# Account Manager Solution Selling (m/w/d)

Standort: **20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook**  
Zeitmodell: **Vollzeit**  
Arbeitsbeginn: **Zum nächstmöglichen Zeitpunkt**  
Wochenstunden: **40.00**  
Vergütung: **auf Verhandlungsbasis**



## DOCWISE- das Mediziner Netzwerk!

**Sie begeistern Sich für das Gesundheitswesen**, wollen einen Teil in diesem Bereich beitragen? In herausfordernden Situationen behalten Sie stets den Überblick, ohne das Lächeln zu verlieren? Dann führt Sie Ihr Weg direkt zu uns:

DOCWISE ist in der Ärztevermittlung tätig und darauf spezialisiert Ärztinnen und Ärzte dabei zu unterstützen einen erfüllenden individuellen Arbeitskontext zu verwirklichen. Unsere Arbeitsweise ist geprägt von kollegialer Verbindlichkeit und einer ausgeprägten Dienstleistungsmentalität.

Wir suchen Sie deutschlandweit als:

## Account Manager Solution Selling (m/w/d)

### Ihre Vorteile:

- Ein mittelständiges Unternehmen, bei dem der **Mensch im Mittelpunkt** steht und Unternehmenswerte aktiv gelebt werden
- Ein **kollegiales und humorvolles Team**, in dem **Zusammenhalt und Spaß** an der Arbeit großgeschrieben wird
- Viel **Raum für Entwicklung**, Mitgestaltungsmöglichkeiten und **Wertschätzung** Ihrer Ideen
- Umfassende Einarbeitung sowie Möglichkeiten zur **kontinuierlichen Weiterbildung**
- Das Zusammenspiel aus flexibler Remote-Arbeit und den regelmäßigen Besuchen bei Ihren Key Accounts, ist genau was es braucht, um intensiv auf die Bedürfnisse unserer Ansprechpartner eingehen zu können
- DOCWISE fördert die Gesundheit der Mitarbeiter und die Vereinbarkeit von Familie und Beruf durch eine **flexible Arbeitszeitgestaltung**
- Einen **unbefristeten** Arbeitsvertrag mit ansprechenden Sozialleistungen (bAV, VwL, etc.), Mitarbeiterrabatten und vieles mehr
- **Firmenwagen** zur privaten Nutzung

### Ihre Leidenschaft:

- Entwicklung definierter Key Accounts auf Basis bestehender Kundenbeziehungen
- Erschließung neuer Key Account Potentiale
- Konzeptioneller Auf- und Ausbau des Key Account Managements mit dem Schwerpunkt eines Lösungsverkaufes (Rahmenverträge, Master Vendor, RPO)
- Vertriebsaktivitäten am POS (Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation)
- Förderung der Zusammenarbeit sowie Koordination der Vertriebsgebiete

### Ihre Qualifikationen:



[Zur Stellenbörse](#)  
[Initiativ bewerben](#)

Telefon: [+49\(40\)23630122](tel:+494023630122)  
WhatsApp: [0174 45 45 500](tel:01744545500)  
E-Mail: [karriere@docwise.de](mailto:karriere@docwise.de)

[Jetzt bewerben](#)

# Account Manager Solution Selling (m/w/d)

Standort: **20097, Hamburg (Hamburg-Mitte) Hammerbrook**  
Zeitmodell: **Vollzeit**  
Arbeitsbeginn: **Zum nächstmöglichen Zeitpunkt**  
Wochenstunden: **40.00**  
Vergütung: **auf Verhandlungsbasis**



- Ihr kaufmännisches Know How fußt auf einem akademischen Abschluss oder einer kaufmännischen Ausbildung bzw. einer vergleichbaren Qualifikation und mehrjähriger Praxiserfahrung
- moderne Lösungen zur Optimierung der personellen Flexibilität sind Ihr Metier – vorzugsweise verfügen Sie über Erfahrung im medizinischen oder kaufmännischen Bereich
- eine ausgeprägte Hands-On-Mentalität und eine eigenverantwortliche Arbeitsweise zeichnen Sie aus
- wertschätzende Führung liegt Ihnen genauso am Herzen wie uns
- gleichermaßen schätzen sie den persönlichen Kontakt zu Kunden und bringe die erforderliche Reisebereitschaft mit

DOCWISE, dem Mediziner Netzwerk welches Ärzte berät, betreut und die Flexibilität und Freiheit als hohes Gut ansieht. Das Herz von DOCWISE schlägt in Hamburg und mit Ihrer Unterstützung möchten wir unsere Expansion vorantreiben.

## Ihre Neugierde ist geweckt? Wir wollen Sie kennenlernen!

Bewerben Sie sich gern bei uns mit dem **Stichwort „Job-ID: 10464** und unter Angabe Ihrer **Gehaltsvorstellung** und **Verfügbarkeit**. Gerne können Sie Ihre Bewerbungsunterlagen **per E-Mail** an [karriere@docwise.de](mailto:karriere@docwise.de) zusenden.

Wir stehen für Vielfalt sowie Offenheit, Respekt und Wertschätzung im täglichen Miteinander. Wenn Du unsere Werte und Normen teilst, bist Du bei uns richtig. Jeder ist einzigartig, deshalb darfst Du bei uns sein, wer Du bist!

## Wir freuen uns auf Sie!

Ihr DOCWISE-Team

<https://www.docwise.de>

*Es wird zur besseren Lesbarkeit im Text nur die männliche Sprachform verwandt. Der Text gilt unter Berücksichtigung des AGG für alle Geschlechter.*